

NAVIGARE LE RELAZIONI DI SUCCESSO CON IL MODELLO WHOLE BRAIN: DALLA TEORIA ALLA PRATICA

CORSO ONLINE

DATE

6,13 febbraio 2026

ORARIO

9.00- 13.00

DURATA

8 ore complessive

COSTO

Associato

**440€+iva prima iscrizione
30% di sconto
dalla seconda**

Non associato

**528€+iva prima iscrizione
15% di sconto
dalla seconda**

DESTINATARI

Tutti

OBIETTIVI

Conoscere come funziona il nostro cervello nello stabilire relazioni sulla base del modello Whole Brain.

ARGOMENTI

Origine del modello e teoria degli emisferi

- Presentazione dei quattro profili: Blu, Verde, Rosso, Giallo.
- Attività: Questionario auto-percettivo sul proprio profilo.
- Comprendere i profili del Whole Brain e dettagli sui profili
- Esempi pratici di applicazione.
- Discussione di gruppo su come i profili influenzano la comunicazione

Gestione del conflitto utilizzando il modello

- Applicare il modello per gestire i conflitti in modo costruttivo.
- Tecniche di comunicazione adattativa.
- Comprensione delle differenze nei profili durante i conflitti.
- Simulazione di situazioni di conflitto su casi reali e risoluzione.
- Comunicazione e Collaborazione con il modello Whole Brain

Integrazione e pianificazione

- Strategie per comunicare efficacemente con ogni profilo.
- Attività: Role play per esercitare la comunicazione circolare.
- Integrare le conoscenze e pianificare applicazioni future.
- Riflessioni su come applicare le tecniche nel lavoro quotidiano.
- Creazione di un piano d'azione personale
- Discussione finale e feedback.

DOCENTE: Enrica Cicerone [Linkedin](#)

ISCRIVITI QUI